# Absatzplaner (m/w/d)

## Ihre Herausfordernung

- Sie wissen, wie wichtig zufriedene Kunden sind: Deshalb setzen Sie als Demand Planner / Absatzplaner (m/w/d) alles daran, die künftigen Bedarfe bestmöglich zu prognostizieren
- Konkret sind Sie für die taktische und operative Absatzplanung unseres Produktportfolios verantwortlich und legen damit die Basis für die gesamte Supply Chain
- Mit unseren Key Account Managern sind Sie stets in enger Abstimmung und besprechen mit diesen regelmäßig Marktaktivitäten sowie Sortimentsveränderungen und antizipieren gemeinsam Trends
- Sie arbeiten standortübergreifend eng mit unseren Schnittstellen zusammen, insbesondere mit den Supply Plannern / Produktionsplanern und führen regelmäßig Abstimmungsmeetings entlang des gesamten S&OP-Prozesses durch
- Mit Hilfe von statistischen Auswertungen, Analysen und der gezielten Einstellung und Auswahl diverser Prognosemodelle optimieren Sie den Forecast stetig weiter
- Ihr Know-how und Ihre Ideen sind gefragt! Sie entwickeln und verbessern stetig die Prozesse und arbeiten aktiv in standort- und bereichsübergreifenden Projekten

## Ihr Erfolgsrezept

- Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung in einem produzierenden Unternehmen erleichtert Ihnen den Einstieg
- Sie haben bereits Kenntnisse im Bereich Forecasting / in der Absatzplanung, idealerweise mit SAP S4, SAP IBP oder vergleichbaren Softwarelösungen
- Neben Ihrer Freude an der Arbeit mit Zahlen sowie beim Durchführen von Analysen und diversen Auswertungen zeichnet Sie Ihre strukturierte, organisierte und selbstständige Arbeitsweise aus
- Zudem sind Sie eine kommunikationsstarke, prozessorientierte und durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit Teamplayer-Qualitäten

Mehr auf unserer Online-Stellenanzeige erfahren:
https://www.hochland-group.com/de/karriere/job/7298

www.hochland-group.com/karriere